



Die Phantom GmbH ist ein junges, wachsendes Telemarketing Unternehmen mit ca. 25 Mitarbeitenden. Wir befinden uns in der Ausbau- und Wachstumsphase und streben im Zuge einer weiteren Professionalisierung den Ausbau unseres Verkaufs im Bereich Telemarketingdienstleistungen an. Im Rahmen dieses Ausbaus suchen wir

erfahrenen, gut vernetzten und abschlussorientierte

Verkäufer für Telemarketingdienstleistungen im Aussendienst

zur Akquisition neuer Kunden sowie zum Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen.

Ihr Aufgabengebiet umfasst im Wesentlichen folgende Punkte:

- Planen und umsetzen von Kampagnen in eigener Sache zur Gewinnung neuer Kunden
- Angehen von potentiellen Neukunden sowie Nutzung des eigenen Beziehungsnetzes um potentielle Kunden anzusprechen
- Entwickeln von Telemarketingkonzepten mit und für Kunden
- Schreiben von Offerten
- Abschliessen von Projektaufträgen und bestätigen der Aufträge
- Initialisierung und Planung der Projektaufsetzung zusammen mit der Produktionsleitung
- Übergeben der Projekte an die Projektleitung
- Betreuung der Bestandskunden in Absprache mit der Produktionsleitung
- Führen der Sales Pipeline für Ihr verkaufsgebiet

Verfügen Sie über Erfahrungen in der Call Center Branche? Haben Sie eine gute Marketingkenntnisse? Sind Sie initiativ, Verkaufs- und abschlussorientiert, kommunikativ, engagiert und flexibel? Ist Kundenorientierung für Sie nicht nur ein Schlagwort und wissen Sie, dass zufriedene Kunden das Fundament des Erfolgs einer Firma sind? Dann suchen wir Sie zur Verstärkung unseres jungen und dynamischen Teams!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an: **Phantom GmbH, Täfernstrasse 11, 5405 Dättwil**
E-Mail mzi@phantom.ch